人生很多的困境，多年以後就是個故事

24歲

➡ 國貿業務

➡ 室內設計助理

教育、行銷、文創、藝術

「第一份工作告訴我的事。」

–把自己的房子裝潢得很漂亮案子就會來．

–買一台好車來彰顯自己的地位，業主就會買單．

遇到我人生中第一位苦主

「不會控制成本的設計師。」

教育、行銷、文創、藝術

「之後我又經過了兩個工作。」

–優美家具：專門接標案的設計公司．

–漢堂設計：專門接親戚朋友案子的設計公司．

31歲開第一家設計公司

我借了30萬裝潢房子
然後在家等案子

教育、行銷、文創、藝術

Moride moride.org 魔力達文創工作室

我開始想要怎麼廣告？

「我接到了第一個案子。」

教育、行銷、文創、藝術

我才發現・・・

用來裝潢房子的錢，應該拿來刊登港區快訊的！

廣告的方法

「後來我接到了兩個案子。」

優騏髮廊

- **被倒債40萬．**
- **打了人生中第一場官司．**

「然後我就跑去開補習班了。」

- **全盛時期學生300人．**
- **月營業額40萬．**
- **每天忙到11點．**
- **結果夫妻倆一個人只賺五萬．**
- **然後每天吵架．**

不管你的營業額有多高，成本很重要！
跟另外一半一起工作，ＥＱ要很好

「四年後，我又回到室內設計業了。」

- **考上室內裝修乙級技術士．**
- **考上朝陽科大建研所．**
- **加入室內設計公會．**

你的身上拿越多武器對你的成功越有力．
不要放棄任何一個上台的機會．

「2006年，我的營業額3700萬。」

- 請了三位員工，每月看著員工的背影發愁．
- 學不會的怎麼都教不會．
- 學會了就說媽媽的身體最近不太好．
- 然後，年底我的口袋還是沒錢．
- 然後，就2008年了.....

危機永遠都在．
你的商業模式是什麼？

「成功，要學的是失敗，敗而不恥，敗而不傷。」

–司馬懿

42歲

「負債 500萬。」

「結束一段混亂的婚姻。」

「成功的座右銘。」

- 堅持
- 不要臉
- 堅持不要臉

「你的人生不要有那麼多原則。」 –小鶴

「大敗以後，我開始整理我的人生。」

學習銷售	精進上課的技巧	找配合的資源 (有時候不可控制)
拿到碩士證書	斜槓	練習快樂
找到自己的內在資源 (你自己可以控制)	過簡單的生活	精簡人事

你的外在資源有什麼？

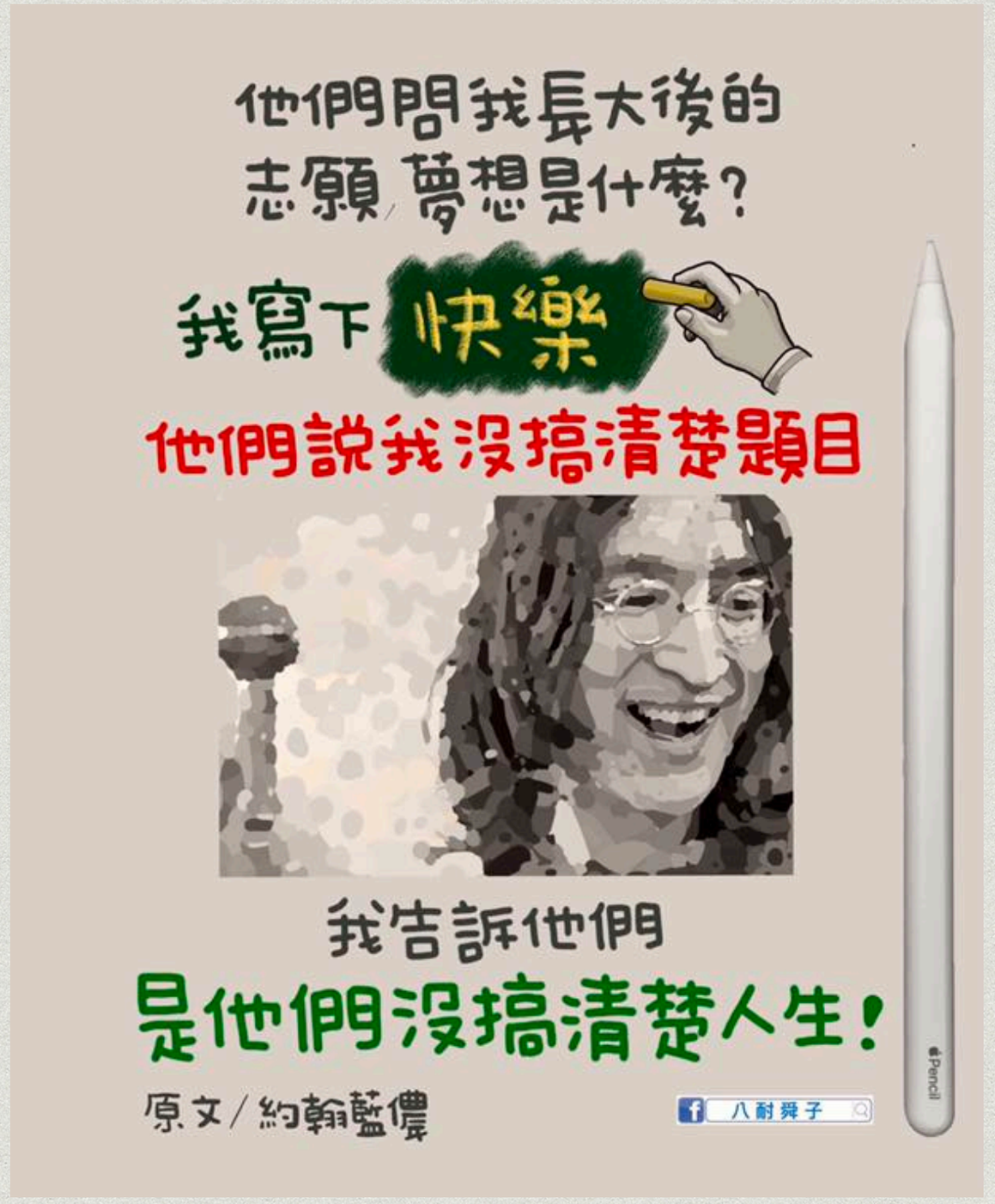
你的內在資源有什麼？（很重要）

Moride moride.org 魔力達文創工作室

「我開始改變我的商業模式。」

設計費	工程外包	專注在系統櫥櫃
接更多的課	變成藝術家	文創公司
線上課程	伊格魯屋	建材課

教育、行銷、文創、藝術


他們問我長大後的
志願/夢想是什麼？
我寫下 快樂
他們說我沒搞清楚題目
我告訴他們
是他們沒搞清楚人生！
原文/約翰藍儂
八耐舜子
Pencil

什麼事情會讓你快樂？

Moride moride.org 魔力達文創工作室

再來一次，這次有小抄

金錢目標：我，_____到　　/　　/　　前會

金錢目標	斜槓目標	人際目標
學習目標	快樂目標	冒險目標
健康目標	家庭目標	其他目標

你現在的狀態是什麼？

金錢	斜槓	人際
學習	快樂	冒險
健康	家庭	其他

「故事說完了。」

–我們再來談廣告，又名行銷